

RANCANGAN PERNIAGAAN



NAMA PERNIAGAAN:

HEJA RESOURCES

BIDANG PERNIAGAAN:

MEMBUAT COOKIES DAN KEK

NAMA PEMILIK:

HINDON BINTI DOLDIRI

NO. KAD PENGENALAN:

840704015238

ALAMAT OPERASI:

NO 22 JLN VELOX 5, TAMAN VELOX 48000 RAWANG SELANGOR

TARIKH:

27/08/2019

1. MAKLUMAT PERNIAGAAN

Nama Perniagaan	HEJA RESOURCES
Jenis Perniagaan	Pemilikan Tunggal
Bidang Perniagaan	Membuat cookies dan kek
Alamat Operasi	No 22 jalan velox 5, Taman Velox Rawang
Tarikh Mula Operasi	27/08/2019
No. Pendaftaran (SSM)	201903233620
Nama Pemilik / Rakan Kongsi	Hindon binti doldiri

2. RINGKASAN PERNIAGA.

Heja Sweet (beroperasi di bawah nama perniagaan Heja Resources) merupakan perniagaan milikan tunggal yang dimiliki dan diuruskan oleh Hindon Binti Doldiri. Perniagaan ini khusus dalam penghasilan dan penjualan cookies dan kek homemade berkualiti premium. Produk utama termasuk pelbagai jenis tart nenas (gulung, kiub, bunga, kosong) dan kek batik (original, slice deep dark chocolate, crunchy), kesemuanya dibuat menggunakan pure butter dalam adunan. Perniagaan ini di jalankan melalui online iaitu diplatform seperti tik tok, shopee dan facebook juga mengambil tempahan yang di buat secara terus oleh castemer

Objektif utama perniagaan adalah untuk menjana pendapatan yang stabil, membina pelanggan tetap serta dapat memngenalkan lagi di nama heja sweet di platform seperti tik tok ,shopee dan facebook

3. PRODUK / PERKHIDMATAN

Produk / Perkhidmatan	Penerangan Ringkas	Harga (RM)
Tart kiub nenas tak manis	Isi 24 pcs@ 42 pcs	RM24.99 – RM36.99
Tart nenas gulung	Isi 14 pcs @ 25 pcs	RM 18.99 – RM35.99
Tart nenas bunga	Isi 15-16pcs	RM18.99
Tart kosong tanpa inti	Isi 24pcs	RM20.99
Kek batik original	Panjang 7inch Lebar 1.8 inch	Rm14.99
Kek batik deep dark coklet	Isi 10 pcs + deep dark coklet	Rm 12.99

Kelebihan Produk / Perkhidmatan:

- produk home made
- di buat menggunakan pure butter
- Penyediaan bersih & teratur
- pembungkusan rapi untuk di hantar secara pos

4. ANALISIS PASARAN

Sasaran Pelanggan	Sasaran pelanggan terdiri daripada pengguna platform seperti tik tok, shopee dan facebook
Tahap Permintaan Pasaran	Permintaan terhadap produk adalah secara live strem dan posting media sosial
Pesaing Utama	Pengusaha yang juga betrniaga secara online
Kelebihan Kompetitif	<ul style="list-style-type: none">● Harga vocer semasa live● Kualiti rasa konsisten● Servis mesra pelanggan

5. STRATEGI PEMASARAN

Strategi pemasaran dijalankan melalui media sosial tik tok Facebook dan WhatsApp, juga jualan online shopee, promosi dari mulut ke mulut serta review castemer yang pernah membeli bagi menarik pelanggan baharu juga menjaga kualiti pembungkusan penghantaran.

6. OPERASI PERNIAGAAN

Lokasi Operasi	Rumah
Waktu Operasi	9pagi - 10 malam
Pembekal / Sumber Utama	Kedai menjualan barang baking
Proses Operasi Ringkas	Proses Operasi: Pembelian bahan → pembuatan produk→ live strem →Tempahan→ Penyediaan → Pembungkusan → Penghantaran

7. PENGURUSAN & TENAGA KERJA

Pemilik bertanggungjawab ke atas pengurusan keseluruhan perniagaan dan dibantu oleh dua orang pembantu secara sambilan setiap hari

8. KEWANGAN (ANGGARAN RINGKAS)

- Kos Permulaan:	RM
● <i>Peralatan oven, tempat penyimpanan bahan, dan mix</i>	8,000
● <i>Bahan mentah awal</i>	3,000
● <i>Sewa / Lesen / Lain-lain (RM)</i>	1,100
Jumlah Kos Permulaan (RM)	12,100
Kos Operasi	4,000
Anggaran Jualan Bulanan (RM)	9,000
Untung Kasar Bulanan (RM)	5,000

9. RISIKO & LANGKAH KAWALAN

Risiko utama adalah pemulangan produk yang rosak, langkah kawalan kami adalah dengan menjaga cara pembungkusan pleksible untuk pengeposan juga melekatkan stiker wajib rekod unboxing brg ketika sampai.

10 PENUTUP

Heja sweet mempunyai potensi untuk berkembang berdasarkan permintaan pasaran yang konsisten serta pengurusan kos yang terkawal. Dengan sokongan pihak tertentu lebih2 lagi untuk peralatan mesin pembuatan dan dana akan lebih membantu kami dapat menghasilkan lebih banyak produk bagi keperluan permintaan yang tinggi bagi mengembangkan lagi perniagaan kami di masa akan datang.