



RANCANGAN PERNIAGAAN

TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE MA02488038-M

PEMBEKAL KUIH-MUIH FROZEN TRADISIONAL
SEPerti KARIPAP, KOCI, PULUT PANGGANG DAN
KUIH KASTURI SERTA PELBAGAI KUIH-MUIH
TRADISI MASYARAKAT MELAYU.

Hubungi Kami

No. Tel 017-691 4628

Email rosnisalleh1978@gmail.com

Alamat Kg Gemencheh Ulu, Air Mawang,
73100, Johol, Negeri Sembilan.

TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE

ISI KANDUNGAN

1. **PENGENALAN**

2. **TUJUAN RANCANGAN PERNIAGAAN**

3. **LATAR BELAKANG PERNIAGAAN**

4. **LATAR BELAKANG PEMILIK**

5. **CARTA ORGANISASI**

6. **SKOP PENUGASAN**

7. **STRATEGI PENGURUSAN**

ISI KANDUNGAN

8. RANCANGAN OPERASI

9. STOK BEKALAN BAHAN MENTAH

10. RANCANGAN PEMASARAN

11. SASARAN PEMASARAN

12. STRATEGI PEMASARAN

13. RANCANGAN KEWANGAN

14. ANGGARAN ALIRAN TUNAI DALAM
TEMPOH 5 TAHUN

ISI KANDUNGAN

15. **LOKASI PREMISI**

16. **CADANGAN PERALATAN MELALUI
BANTUAN**

17. **GAMBAR KUIH FROZEN**

18. **GAMBAR PROJEK**

19. **KESIMPULAN DAN PENUTUP**

Pengenalan

TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE selepas ini disebut sebagai "TRSE" adalah sebuah syarikat milikan tunggal yang berdaftar di bawah SSM (Suruhanjaya Syarikat Malaysia), Akta Pendaftaran Perniagaan 1956. Syarikat ini telah ditubuhkan pada 28 Jan 2020, oleh pemiliknya iaitu Puan Rosni Binti Salleh.

TRSE merupakan syarikat yang menawarkan kuih-muih tradisional sejuk beku ataupun dikenali sebagai Frozen Food yang tentunya bermutu, berkualiti, sedap serta senang untuk dimasak dan disajikan. Antara produk yang dapat menambat hati para pelanggan kami ialah Karipap Frozen yang mempunyai pelbagai variasi inti beraroma dan Puteri Ayu Frozen yang gebu dan mempunyai kombinasi rasa yang berlemak manis daripada kelapa parut segar.

Setakat hari ini, TRSE berjaya memasarkan produknya di beberapa Pasar Tani seperti Pasar Tani Tampin, Pasar Tani Kualai Pilah, Pasar Tani Rembau dan Pasar Tani Gemencheh. Tambahan, produk-produk ini juga terdapat di beberapa kedai runcit seperti B Taha Gemencheh, Hall Mart Selandar, Agrobazar Tebong, AA Frozen Batu Kikir, Koop Mart Batu Kikir dan Lesong Mart Jasin.

TRSE mempunyai harapan yang besar dimana kami akan sentiasa berusaha untuk menjadi sebuah perniagaan yang maju dan dikenali ramai.

Tujuan Rancangan Perniagaan

Kertas kerja ini disediakan adalah untuk mendapatkan bantuan dana peralatan dan mesin daripada pihak FAMA seiring dengan perkembangan kami dalam meluaskan potensi perniagaan ini. Selain itu, kami juga berharap agar pihak tuan dapat mempertimbangkan permohonan ini bagi memudahkan kami untuk menjalankan operasi dengan lebih progressif, efisien dan berdaya saing.

Perniagaan ini dijangka akan beroperasi untuk tempoh jangka masa yang lama. Disebabkan itu kami memerlukan sokongan daripada pihak FAMA bagi memberi peluang kepada syarikat kami untuk terus maju jaya di dalam bidang ini dan sekaligus memberi manfaat kepada pihak consignee. Pihak FAMA juga diharap dapat menilai keupayaan perniagaan ini dengan sebaiknya di samping memberi sepenuh kepercayaan kepada pihak kami dalam menjalankan amanah dan tanggungjawab yang diberi. Kami juga memberi jaminan bahawa dengan keupayaan yang ada pada pihak kami, perniagaan ini berpotensi untuk menjadi sebuah perniagaan yang amat bernilai pada masa hadapan.

Kertas kerja ini disediakan adalah untuk membentangkan perancangan perniagaan yang meliputi aspek pengurusan, pemasaran, perkhidmatan dan kewangan kepada pihak pelanggan dan seterusnya untuk merangka usahasama dalam menyediakan produk dan perkhidmatan makanan sejuk beku (frozen food) yang semakin mendapat sambutan kini.

Kertas kerja ini juga berperanan sebagai medium rujukan pihak kami pada masa hadapan bagi menganalisis untung rugi, potensi dan keupayaan perniagaan. Ianya juga digunakan sebagai bahan rujukan yang relevan kerana banyak kajian dijalankan sebelum membuat kertas kerja ini. Proses percambahan idea (brainstorming) diterapkan didalam setiap inci tugas kami dan membuatkan kertas kerja ini menjadi bahan rujukan yang amat penting bagi perniagaan kami

Misi dan Visi Syarikat



Misi

- Dapat menghasilkan produk frozen yang berkualiti tinggi kepada pelanggan.
- Mencipta peluang pekerjaan kepada penduduk setempat.
- Memenuhi permintaan pelanggan kepada tahap yang maksimum.
- Menawarkan harga produk yang berpatutan dan fleksible kepada pelanggan.



Visi

- Dapat menghasilkan produk frozen yang berkualiti tinggi kepada pelanggan.
- Mencipta peluang pekerjaan kepada penduduk setempat.
- Memenuhi permintaan pelanggan kepada tahap yang maksimum.
- Menawarkan harga produk yang berpatutan dan fleksible kepada pelanggan.



Profile Syarikat

PROFIL SYARIKAT

NAMA SYARIKAT

TUAH ROSNI SALLEH
ENTERPRISE

NO. PENDAFTARAN SYARIKAT

202003027019
(MA0248038-M)

ALAMAT SYARIKAT

KAMPUNG GEMENCHEH ULU
AIR MAWANG, 73100 JOHOL,
NEGERI SEMBILAN

TEL. BIMBIT

017-691 4628

SENARAI PRODUK FROZEN

KUIH MUIH TRADISIONAL :-

- KARIPAP KENTANG
- KARIPAP AYAM
- KARIPAP DAGING
- PULUT PANGGANG
- KOCI BIASA
- KOCI PANDAN
- KOCI LABU
- KUIH KASTURI



Latar Belakang Pemilik & Pengurus Operasi

MILIKAN SYARIKAT

NAMA PEMILIK SYARIKAT

MUHAMMAD SYAHIRUDIN BIN
NORAZMAN

NO K/P

030207-08-0165

TARIKH LAHIR

7 FEBRUARI 2003

BANGSA

MELAYU

JANTINA

LELAKI

ALAMAT

KAMPUNG GEMENCHEH ULU
AIR MAWANG, 73100 JOHOL,
NEGERI SEMBILAN



Latar Belakang Pemilik

MILIKAN SYARIKAT

NAMA PEMILIK SYARIKAT

ROSNI BINTI SALLEH

NO K/P

781030-05-5104

TARIKH LAHIR

30 OKTOBER 1978

BANGSA

MELAYU

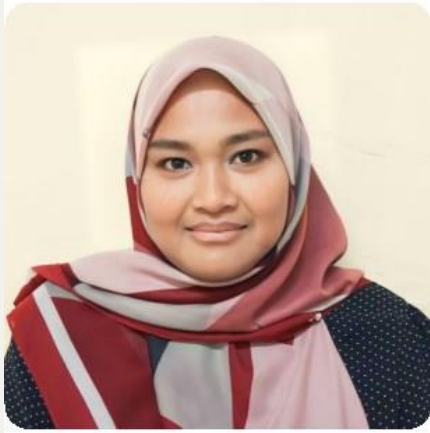
JANTINA

PEREMPUAN

ALAMAT

KAMPUNG GEMENCHEH ULU
AIR MAWANG, 73100 JOHOL,
NEGERI SEMBILAN

Carta Organisasi Syarikat



ROSNI BINTI SALLEH
PEMILIK



**M. SYAHIRUDIN BIN
NORAZMAN**
PEMILIK &
PENGURUS OPERASI



**NUR SYAQIRAH BINTI
NORAZMAN**
PEMASARAN



**HASMAH BINTI
SALLEH**
PEMBANTU OPERASI

Skop Penugasan

PENGURUS OPERASI

- Mengawasi, mengawal dan mengurus perjalanan operasi serta kewangan syarikat dari semua aspek.
- Mengawal pengeluaran keluar masuk bahan mentah.
- Memastikan proses pembuatan produk mengikut prosedur yang telah ditetapkan
- Bertindak sebagai penghantar bekalan sekiranya perlu.

BAHAGIAN PEMASARAN & AKAUN

- Merangka program-program promosi yang bakal dijalankan di lingkungan kawasan sasaran.
- Menjalankan tinjauan terhadap pasaran serta mendapatkan maklum balas pengguna terhadap kualiti produk
- .Mencari pasaran-pasaran dan produk baru yang berpotensi untuk dijual kepada pelanggan.
- Memastikan semua dokumen perakaunan adalah lengkap dan tersusun.
- Merekod dan menyediakan penyata kewangan perniagaan setiap bulan.
- Mencari sumber dana untuk operasi perniagaan dan mengenalpasti peluang-peluang pelaburan yang menguntungkan

BAHAGIAN OPERASI

- Melaksana kerja-kerja operasi di semua peringkat dari pemprosesan hingga pembungkusan produk
- .Memastikan produk yang dihasilkan adalah bersih dan selamat untuk dimakan.

Strategi Pengurusan

Pengurusan perniagaan merupakan salah satu faktor yang menyumbang kepada kejayaan sesebuah perniagaan. Pengurusan yang sistematik dan dinamik dapat memastikan syarikat mengekalkan serta memperbaiki prestasi ke arah yang lebih baik dan maju. Amalan pengurusan yang perlu dipraktikkan di sini adalah meliputi perkara seperti berikut:

- a) Mengamalkan budaya kerja dalam berkumpulan atau berpasukan (teamwork) di kalangan para pekerja.
- b) Memberi peluang latihan yang berterusan kepada setiap pekerja meliputi aspek latihan pembuatan dan pengeluaran produk di samping latihan pengurusan dan pemasaran.
- c) Memastikan maklum balas daripada pelanggan dan pekerja turut diberi perhatian dengan mengadakan sesikhas dalam mesyuarat bulanan di manaperbincangan antara pihak pengurusan dan pekerja diadakan bagi mengatasi dan memperbaiki segala kelemahan.
- d) Membuat analisis prestasi syarikat pada setiap akhir tahun dan berusaha untuk mendapatkan taraf pensijilan ISO dan sebagainya.
- e) Memberi imbuhan kepada pekerja sebagai dorongan untuk mempertingkatkan kualiti perkhidmatan.
- f) Menerapkan budaya dan etika kerja yang baik serta mengamalkan nilai-nilai murni.
- g) Penyelidikan dan Pembangunan (R & D) menjadi fokus dari semasa ke semasa oleh pihak pengurusan

Penggunaan tenaga kerja amat diperlukan di bahagian operasi terutama di bahagian penyediaan dan pembungkusan. Kos tenaga kerja yang perlu dibayar adalah seperti berikut :

Jawatan	Jenis Jawatan	Kos/Jam	Bil. Jam Bekerja/5Hari	Jumlah
Pembantu Operasi	Sambilan	RM 6.25/J	20	RM 125.00

Rancangan Operasi

Peralatan dimiliki

Memandangkan perniagaan ini telah dijalankan secara kecil-kecilan oleh pemilik sejak beberapa tahun yang lalu, maka TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE telah pun memiliki beberapa peralatan asas yang dibeli secara berperingkat-peringkat mengikut kemampuan perniagaan daripada semasa ke semasa. Aset tetap dan kelengkapan bengkel yang telah dimiliki setakat ini adalah seperti berikut:

PERKARA	UNIT	NILAI (RM)
- Mesin Pengadun Tepung (Mixer) - Periuk Kukusan - Kuali Besar - Mesin Meleper Doh - Freezer 4ltr/1ltr - Dapur Gas - Peralatan lain-lain	1unit 1unit 1unit 1unit 2 unit 2 unit	1,000.00 250.00 150.00 1,000.00 2,600.00 200.00 1,000.00
JUMLAH		RM 6,200.00

Rancangan Operasi

Kelengkapan yang Diperlukan

TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE menjalankan operasinya secara kecil-kecilan dengan beberapa peralatan dan kelengkapan asas yang sedia ada, namun pertambahan beberapa peralatan yang sesuai dan khusus amat diperlukan bagi menampung permintaan.

Kelengkapan yang dimaksudkan seperti jadual di bawah:

PERKARA	UNIT	NILAI (RM)
BAHAN PROMOSI • Plastik Pembungkusan • Promosi (Banner & Bunting)	• 10,000 unit • 1unit	• 3,800.00 • 500.00
ASET TETAP • Bengkel pemprosesan termasuk pendawaian. • Mixer 20kg • Table Stainless Steel • Freezer • Tray • Almari Mudah Alih	• 1 unit • 1 unit • 1 unit • 2 unit • 10 unit • 1unit	• 25,000.00 • 4,000.00 • 1,500.00 • 2,000.00 • 700.00 • 1,500.00
MODAL PUSINGAN • Bahan Mentah • Petty Cash		• 9,000.00 • 2,000.00
JUMLAH		RM 50,000.00

Stok Bekalan Bahan Mentah

Stok bekalan bahan-bahan akan dikawal kuantiti dari semasa ke semasa bagi mengelakkan kerosakan serta bagi memastikan bahan-bahan tersebut sentiasa dalam keadaan baik dan berkualiti agar menjamin penghasilan produk yang baik:

ANGGARAN BELIAN UNTUK TIGA TAHUN

Anggaran yang disediakan di bawah anggaran belian bahan mentah yang meliputi bahan mentah yang biasa digunakan dalam pembuatan makanan sejuk-beku. Dianggarkan penambahan perbelanjaan untuk bahan mentah naik sebanyak 5% setahun. Ini adalah disebabkan oleh faktor penambahan saiz pasaran atau kenaikan harga bahan mentah. Anggaran belian seperti di bawah:

BAHAN	KUANTITI BULANAN	HARGA BULANAN (RM)	TAHUN 1 (RM)	TAHUN 2 (RM)	TAHUN 3 (RM)
Minyak Masak	34pek (1kg)	98.00	1,176.00	1,234.80	1,296.54
Tepung Gandum	2 beg (25kg)	140.00	1,680.00	1,764.00	1,852.20
Marjerin	3 pek (1kg)	24.00	288.00	302.40	317.52
Gula	24 pek (1kg)	72.00	864.00	907.20	952.56
Garam	1pek (1kg)	1.00	12.00	12.60	13.23
Isi Ayam	2 pek (2kg)	50.00	600.00	630.00	661.50

Stok Bekalan Bahan Mentah

SAMBUNGAN....

BAHAN	KUANTITI BULANAN	HARGA BULANAN (RM)	TAHUN 1 (RM)	TAHUN 2 (RM)	TAHUN 3 (RM)
Daging	4 pek (1kg)	60.00	720.00	756.00	793.88
Serbuk Kari	13 pek (250g)	78.00	936.00	982.80	1,076.40
Sardin Tin	24 tin	96.00	1,152.00	1,209.60	1,324.80
Telur	3 papan (Gred C)	37.00	444.00	466.20	487.31
Cili Kering	1pek (1kg)	20.00	240.00	252.00	276.00
Beras Pulut	1beg (10kg)	50.00	600.00	630.00	661.50
Gula Merah	1beg (5kg)	25.00	300.00	315.00	330.75
Ajinomoto	1pek (1kg)	15.00	180.00	189.00	198.45
Kelapa Parut	30 biji	60.00	720.00	756.00	793.80
Tepung Pulut	20 pek (500g)	80.00	960.00	1,008.00	1,058.40

Stok Bekalan Bahan Mentah

SAMBUNGAN....

BAHAN	KUANTITI BULANAN	HARGA BULANAN (RM)	TAHUN 1 (RM)	TAHUN 2 (RM)	TAHUN 3 (RM)
Kacang Hijau	1beg (4kg)	20.00	240.00	252.00	264.60
Ubi Kentang	6 beg (10kg)	120.00	1,440.00	1,512.00	1,587.60
Tepung Ubi Kayu	2 pek (500g)	4.00	48.00	50.40	52.92
Pewarna Hijau	1botol (500g)	10.00	120.00	126.00	132.30
Pewarna Kuning	1botol (500g)	10.00	120.00	126.00	132.30
Tepung Beras	2 pek (500g)	2.00	24.00	25.20	26.46
Baking Powder	1tin (113g)	4.50	54.00	56.70	59.54
Kapur Sireh	1tin (200g)	1.00	12.00	12.60	13.23
JUMLAH		1,077.50	12,930.00	13,576.50	14,255.33

Rancangan Pemasaran

Pelbagai jenis produk makanan sejuk-beku yang ditawarkan oleh syarikat. Senarai produk disenaraikan seperti di bawah:

JENIS KUIH	KUANTITI (PCS/PEK)	JUMLAH (RM)/per unit
KARIPAP • Karipap daging • Karipap ayam • Karipap sardin • Karipap kentang	• 10 • 10 • 10 • 10	RM 7.00
UBI GETOK	• 10	RM 7.00
PULUT PANGGANG	• 10	RM 7.00
KASTURI	• 10	RM 7.00
VADEI	• 10	RM 7.00
CUCUR BADAK	• 10	RM 7.00
PAU GORENG	• 10	RM 7.00
PAU KELAPA	• 10	RM 7.00
PAU KAYA	• 10	RM 7.00
PAU KACANG MERAH	• 10	RM 7.00
PAU COKLAT	• 10	RM 7.00
CORNDOG	• 10	RM 10.00

Sasaran Pemasaran

Kumpulan Sasaran:

- Kumpulan sasaran yang dikenalpasti sebagai sebahagian daripada pelanggan meliputi:

Kumpulan Sasaran

- Penduduk-penduduk bermastautin di sekitar kawasan perumahan berdekatan.
- Kumpulan pelajar-pelajar dari institusi pengajian tinggi.
- Kumpulan pekerja-pekerja dari sektor awam dan swasta di sekitarnya.
- Kumpulan pelajar-pelajar daripada sekolah rendah dan sekolah menengah disekitarnya.
- Pelanggan restoran.
- Pelanggan stesen minyak.
- Pengedar perseorangan.
- Pembeli online.

Kawasan Pasaran

- TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE telahpun memasarkan produk-produknya melalui kedai-kedai berikut :

Kedai-Kedai

- Kedai Apam Johol, Air Mawang, Johol, Negeri Sembilan
- Kedai B TAHA, Gemencheh, Negeri Sembilan
- Kedai AA Frozen, Batu Kikir, Kuala Pilah, Negeri Sembilan
- Kedai KOOP MART, Batu Kikir, Kuala Pilah, Negeri Sembilan
- Kedai Agrobazaar, Tebong, Melaka
- Kedai HALL MART, Selandar, Melaka
- Pasar Tani Tampin dan Gemencheh

Strategi Pemasaran

Promosi:

- Di antara strategi promosi yang dilakukan oleh Tuah Rosni Salleh Enterprise bagi memperkenalkan perniagaan kepada pasaran adalah:

Promosi Produk

- Pengiklanan melalui medium media sosial seperti :-
 - Whatsapp
 - Facebook
 - Instagram
 - Shopee
 - Tiktok
 - AgroBazaar Online (ABO)
 - Pasar Tani
- Jualan secara offline dan penghantaran melalui perkhidmatan penghantaran.
- Memasang banner danbunting
- Mengagihkan kad perniagaan kepada bakal pelanggan yang berpotensi.
- Mencari agen-agen yang berpotensi untuk menjual produk terutama kepada suri rumah seterusnya dapat memberikan pendapatan kepada mereka

Rancangan Kewangan

Rancangan kewangan untuk suku tahun pertama pada awal tahun perniagaan, pengusaha merancang untuk mencapai jualan mingguan sebanyak 100 paket pelbagai jenis produk. Perancangan untuk meningkatkan jualan pada suku tahun kedua kepada 250 paket dengan mempelbagaikan lagi ruang pasaran seperti outlet pengedar dan jualan terus kepada pengguna. Bagi mencapai sasaran yang dikehendaki, pengusaha memerlukan kelengkapan yang dapat membantu meningkatkan pengeluaran produk

RAMALAN JUALAN

BULAN	HARGA PRODUK		JUALAN BULANAN (RM)
	RM 7.00/pek	RM 5.00/pek	
JANUARI	200	150	2,150.00
FEBRUARI	200	150	2,150.00
MAC	200	150	2,150.00
APRIL	300	200	3,100.00
MEI	300	200	3,100.00
JUN	350	200	3,464.00
JULAI	400	250	4,050.00
OGOS	400	250	4,050.00
SEPTEMBER	500	250	4,750.00

Rancangan Kewangan

SAMBUNGAN..

BULAN PRODUK	HARGA		JUALAN BULANAN (RM)
	RM 7.00/pek	RM 5.00/pek	
OKTOBER	600	300	5,250.00
NOVEMBER	650	300	5,600.00
DISEMBER	700	300	5,950.00
JUMLAH TAHUN 1	33,600.00	13,500.00	47,100.00
JUMLAH TAHUN 2	38,800.00	15,700.00	54,500.00
JUMLAH TAHUN 3	44,700.00	22,600.00	67,300.00

ANGGARAN ALIRAN TUNAI UNTUK TEMPOH 5 TAHUN

ALIRAN MASUK				
ANGGGARAN TAHUNAN	ALIRAN TUNAI MASUK	ALIRAN OUTLET MASUK	MODAL	JUMLAH ALIRAN MASUK
TAHUN 1	47,100.00	16,725.00	20,000.00	83,825.00
TAHUN 2	54,500.00	25,087.50	20,000.00	99,587.50
TAHUN 3	67,300.00	37,631.25	20,000.00	124,931.25
TAHUN 4	112,893.75	56,446.87	20,000.00	189,340.62
TAHUN 5	169,340.63	84,670.32	20,000.00	274,010.95

ANGGARAN ALIRAN TUNAI UNTUK TEMPOH 5 TAHUN

ALIRAN KELUAR				
ANGGARAN TAHUNAN	KOS BAHAN MENTAH (RM)	KOS PEMBUNGKUSAN (RM)	UTILITI (RM)	JUMLAH ALIRAN KELUAR (RM)
TAHUN 1	12,930.00	1,665.00	2,400.00	16,995.00
TAHUN 2	13,576.50	1,665.00	2,400.00	17,641.50
TAHUN 3	14,255.33	1,665.00	2,400.00	18,320.33
TAHUN 4	14,968.10	1,748.25	2,400.00	19,116.35
TAHUN 5	15,716.50	1,835.66	2,400.00	19,952.16

Lokasi Premis



Cadangan Peralatan Melalui Bantuan



ITEM	UNIT	NILAI (RM)
Continuous Band Sealer heavy duty	1	1,000.00
Kuali kawah aluminium (33inci)	2	800.00
Meja stainless steel saiz (6 kaki x 3 kaki)	2	600.00
Mesin kupas ubi Kentang (Machine Potato Peeler 15L)	1	2,600.00
Periuk kukus	1	600.00
Kuali serbaguna	1	5,000.00
Troli Dulang kuih 7 tingkat	2	3,000.00
Freezer 400 liter	1	3,000.00
Troli 4 roda heavy duty	1	300.00
Mesin potong dadu (kentang)	1	3,000.00
JUMLAH		RM 19,900.00

Gambar Peralatan



CONTINUOUS BAND SEALER HEAVY DUTY



KUALI KAWAH ALUMINIUM (33INCI)



**MEJA STAINLESS STEEL SAIZ
(6 KAKI X 3 KAKI)**

Gambar Peralatan



**MESIN KUPAS UBI KENTANG
(MACHINE POTATO PEELER 15L)**



PERIUK KUKUS



KUALI SERBAGUNA

Gambar Peralatan



TROLI DULANG KUIH 7 TINGKAT



FREEZER 400 LITER



TROLI 4 RODA HEAVY DUTY

Gambar Peralatan



MESIN POTONG DADU (KENTANG)

Gambar Kuih Frozen



Pulut Panggang



Koci Labu



Gambar Kuih Frozen



Puteri Ayu



Karipap







Kesimpulan & Penutup



Dari maklum balas yang diterima, perniagaan ini mempunyai potensi dan masa depan yang baik untuk dimajukan. Galakan dari pihak kerajaan dan swasta samada melalui bantuan kewangan, peralatan atau khidmat nasihat menjadi faktor penting kepada perkembangan industri ini pada masa hadapan.

Oleh yang demikian, berdasarkan kepada hasrat kerajaan yang ingin melihat anak muda lebih berdaya saing dalam sektor perniagaan, perkara ini banyak memberi peluang dan galakkan kepada kami untuk berusaha meningkatkan perniagaan kuih sejuk beku ini.

Akhir kata, Tuah Rosni Salleh Enterprise amat berharap agar pihak tuan dapat membantu merealisasikan perancangan syarikat kami supaya lebih maju pada masa akan datang. Kerjasama daripada pihak tuan dapat meningkatkan pendapatan pengusaha dan seterusnya ekonomi negara.

LAMPIRAN

B

BORANG E (KAEDAH 13)



**PERAKUAN PEMBAHARUAN PENDAFTARAN
AKTA PENDAFTARAN PERNIAGAAN 1956**

Dengan ini diperakui bahawa perniagaan yang dijalankan dengan nama

TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE

NO. PENDAFTARAN: 202003027019 (MA0248038-M)

telah didaftarkan dari hari ini sehingga **29 JANUARI 2027** di bawah Akta Pendaftaran
Perniagaan 1956, beralamat di **KAMPUNG GEMENCHEH ULU AIR MAWANG ,
73100 JOHOL, NEGERI SEMBILAN.**

Bil. Cawangan: TIADA

Bertarikh di **SISTEM EZBIZ** pada **14 JANUARI 2026.**

DATUK NOR AZIMAH ABDUL AZIZ
Pendaftar Perniagaan
Semenanjung Malaysia



SUNGGUHPUN SEGALA USAHA TELAH DIAMBIL UNTUK MEMASTIKAN MAKLUMAT YANG DIBERI ADALAH BETUL DAN KEMASKINI PENDAFTAR PERNIAGAAN TIDAK BOLEH DIPERTANGGUNGKAN BAGI SEBARANG KERUGIAN KERANA MAKLUMAT YANG TERSILAP ATAU TERTINGGAL

**** MAKLUMAT PERNIAGAAN ****

NAMA PERNIAGAAN	: TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE
NO PENDAFTARAN	: 202003027019 (MA0248038-M)
ALAMAT UTAMA PERNIAGAAN	: KAMPUNG GEMENCHEH ULU AIR MAWANG 73100 JOHOL NEGERI SEMBILAN
BENTUK PERNIAGAAN	: PERKONGSIAN
TARIKH MULA BERNIAGA	: 28-01-2020
TARIKH PENDAFTARAN	: 28-01-2020
TARIKH LUPUT PENDAFTARAN	: 29-01-2027
TARIKH PERUBAHAN TERAKHIR	: 09-03-2023
STATUS	: AKTIF

**** JENIS PERNIAGAAN ****

MAKANAN DAN MINUMAN,MAKANAN SEJUK BEKU, PERTANIAN,PENTERNAKAN,PEMBERSIHAN KAWASAN,KATERING,PRODUK KESIHATAN DAN KECANTIKAN SECARA ATAS TALIAN

**** MAKLUMAT CAWANGAN ****

*** TIADA CAWANGAN ***

Nama Perniagaan : TUAH ROSNI SALLEH ENTERPRISE
Nombor Pendaftaran : 202003027019(MA0248038-M)



**** MAKLUMAT PEMILIK PERNIAGAAN TERKINI ****

NAMA	: ROSNI BINTI SALLEH
ALAMAT KEDIAMAN	: KAMPUNG GEMENCHEH ULU AIR MAWANG 73100 JOHOL,NEGERI SEMBILAN
NO K/P (LAMA)	:
NO K/P (BARU)	: 781030055104
TARIKH LAHIR	: 30-10-1978
BANGSA	: MELAYU
JANTINA	: PEREMPUAN
KEWARGANEGARAAN	: WARGANEGARA MALAYSIA
TARIKH MASUK	: 28-01-2020
NAMA	: MUHAMMAD SYAHIRUDIN BIN NORAZMAN
ALAMAT KEDIAMAN	: KAMPUNG GEMENCHEH ULU, AIR MAWANG 73100 JOHOL,NEGERI SEMBILAN
NO K/P (LAMA)	:
NO K/P (BARU)	: 030207080165
TARIKH LAHIR	: 07-02-2003
BANGSA	: MELAYU
JANTINA	: LELAKI
KEWARGANEGARAAN	: WARGANEGARA MALAYSIA
TARIKH MASUK	: 09-03-2023

MAKLUMAT YANG DIBEKALKAN ADALAH EKSTRAK DARIPADA DOKUMEN YANG TELAH DIDAFKARKAN DENGAN PENDAFTAR.

PENDAFTAR PERNIAGAAN, SEMENANJUNG MALAYSIA
TARIKH : 14/01/2026

DOKUMEN INI ADALAH CETAKAN KOMPUTER. TANDATANGAN TIDAK DIPERLUKAN.



LEMBAGA PEMASARAN PERTANIAN PERSEKUTUAN
KEMENTERIAN PERTANIAN DAN INDUSTRI MAKANAN

Sijil Penyertaan

Dengan ini disahkan bahawa

ROSNI BINTI SALEH
781030-05-5104

telah mengertai

**KURSUS PENDIGITALAN USAHAWAN PEMASAR
MELALUI PLATFORM AGROBAZAAR ONLINE
(DAERAH TAMPIN)**

Pada

19 Julai 2022

Bertempat Di

Universiti Teknologi MARA (UiTM) Seremban 3

FAMA Negeri Sembilan

dengan ini merakamkan setinggi penghargaan
dan ucapan terima kasih



ASMIZAL BINTI JAAFAR
Pengarah
FAMA Negeri Sembilan



**AGRO
BANK**

SIJIL PENYERTAAN

KURSUS BINA SISTEM RANGKAIAN

Adalah diperakui bahawa;

ROSNI BINTI SALLEH

781030-05-5104

telah menghadiri program kerjasama antara

AGROBANK CENTRE OF EXCELLENCE (ACE) & FAMA NEGERI SEMBILAN

di

PEJABAT FAMA DAERAH KUALA PILAH

pada

23 JUN 2022

ROSLI BIN JUSOH

HEAD,

AGROBANK CENTRE OF EXCELLENCE (ACE)

No. Siri : **A/C/006/14/06330**



Sekolah Latihan Pengendali Makanan
yang diiktiraf oleh
KEMENTERIAN KESIHATAN MALAYSIA

SIJIL KEHADIRAN

Dengan ini disahkan bahawa

ROSNI BINTI SALLEH

K/P: 781030-05-5104

Telah menghadiri dengan jayanya

KURSUS LATIHAN PENGENDALI MAKANAN

Pada **29 DISEMBER 2014**

Bertempat di **MAJLIS DAERAH
KUALA PILAH**



Tandatangan :

Nama Tenaga Pengajar : **WOON KIM THONG**

No. Sijil Tenaga Pengajar : **0081 / 98**